

A close-up photograph of several hands, likely belonging to different people, clasped together in a circular gesture. The hands are positioned in the center of the frame, with fingers interlaced, creating a sense of unity and teamwork. The lighting is warm and focused on the hands, while the background is dark and blurred. Overlaid on the center of the image is the text '加盟汇通易货的价值与收益' in a bold, white font with a blue outline.

加盟汇通易货的价值与收益

帮助他人、成就自己

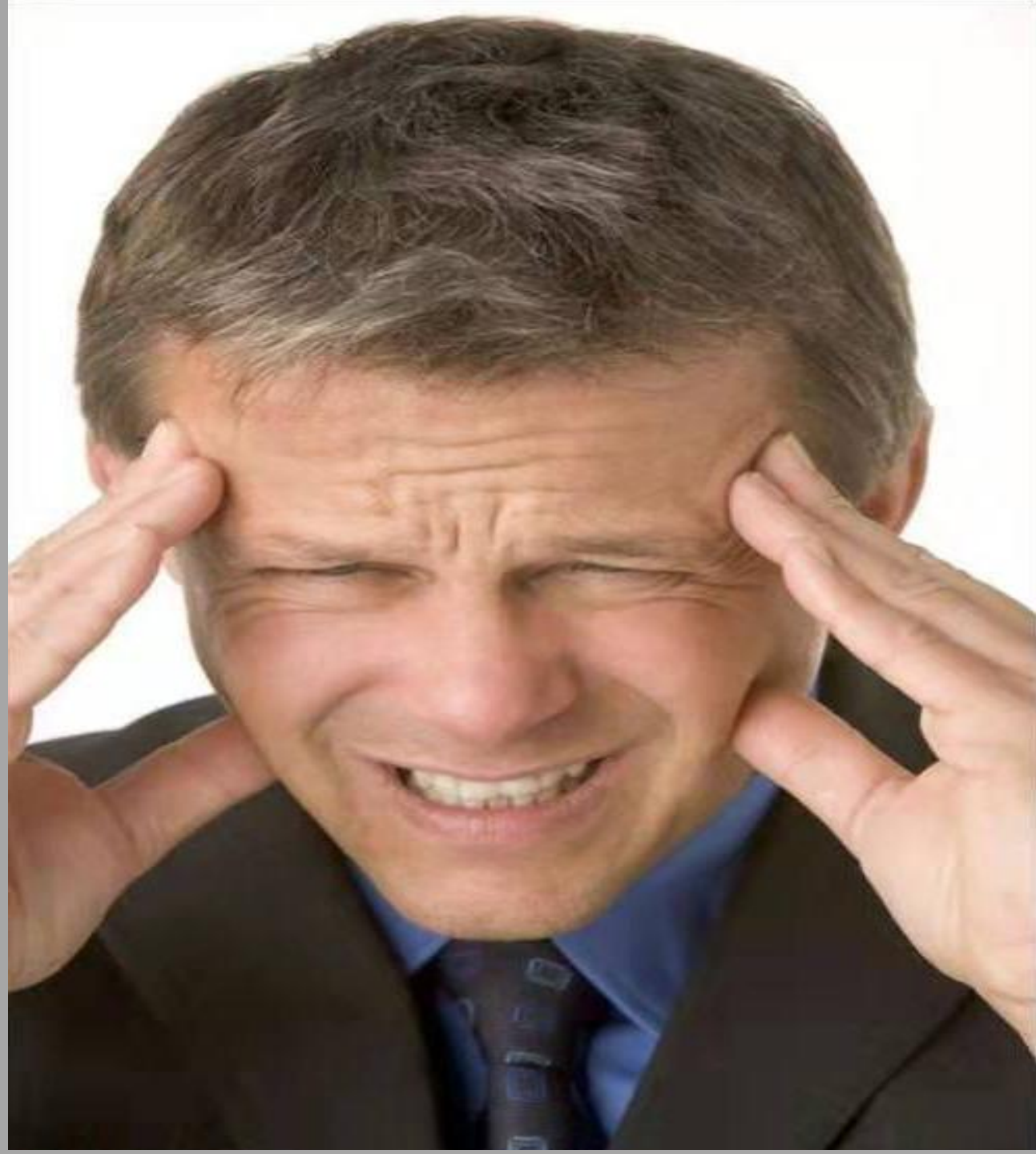


一、普通会员

- 1、加入无门槛，不需要交1分钱加盟费；
- 2、只需签订一份《联盟商家合同》；
- 3、享受免费宣传推广服务；
- 4、有效帮助企业解决以下五大问题：

企业家的烦恼

- 1、资金难
- 2、营销难
- 3、库存积压
- 4、众多债权债务
- 5、产业链不畅



二、普通会员经申请认证，
可转换为平台兼职业
务推广员，享受推广
收益。



推荐企业提成政策

计提方式：采用累加制。

不设时间年限控制，无限累加。

发放方式：汇通易货提单。

计提时间：推荐企业发生易货交易，易入时不计提，
易出当月依据易出额度计提。

计提比例

- 1、累计易货额度在1-10万元（含10万），按实际易货额度的1%提成奖励；
- 2、累计易货额度在10-50万元（含50万），按实际易货额度的2%提成奖励；
- 3、累计易货额度在50-100万元（含100万），按实际易货额度的3%提成奖励；
- 4、累计易货额度在100-500万元（含500万），按实际易货额度的4%提成奖励；
- 5、累计易货额度在500万元以上，按实际易货额度的5%提成奖励。

举例说明：

张三推荐A企业与汇通易货签订《易货合同》成为汇通易货平台会员

2019年8月25日A企业在平台易入房产40万元，2019年9月10日易入房产200万元，2019年10月25日易入房产300万元，2019年12月1日易入房产150万元，累计易入额度合计690万元。

2019年9月3日A企业在平台易出建材36万元，2019年9月25日易出建材180万元，2019年12月10日A企业在平台易出建材450万元，累计易出额度合计666万元。

张三推广提成测算：

1、2019年9月提成：70,400元（易货提单）

$$10\text{万} \times 1\% + 26\text{万} \times 2\% = 1,000 + 5,200 = 6,200\text{元}$$

$$14\text{万} \times 2\% + 50\text{万} \times 3\% + 116\text{万} \times 4\% = 2,800 + 15,000 + 46,400 = 64,200\text{元}$$

2、2019年10-11月无提成；无易出交易

3、2019年12月提成：196,600元（易货提单）

$$284\text{万} \times 4\% + 166\text{万} \times 5\% = 113,600 + 83,000 = 196,600\text{元}$$

4、9-12月提成合计：70,400+196,600=267,000元

备注说明:

2019年12月10日开始张三所推荐A企业在汇通易货平台发生的所有交易，张三均能按易出额度*5%提成，直至A企业与汇通签订的《易货合同》终止。

提成实行源代码管理，以首签合同认证为准，只要推荐的企业持续易货交易，推荐者**享受永久提成待遇**，你推荐的企业或子公司越多，你的收益就越大。



你还等什么呢?

资源 = 财富

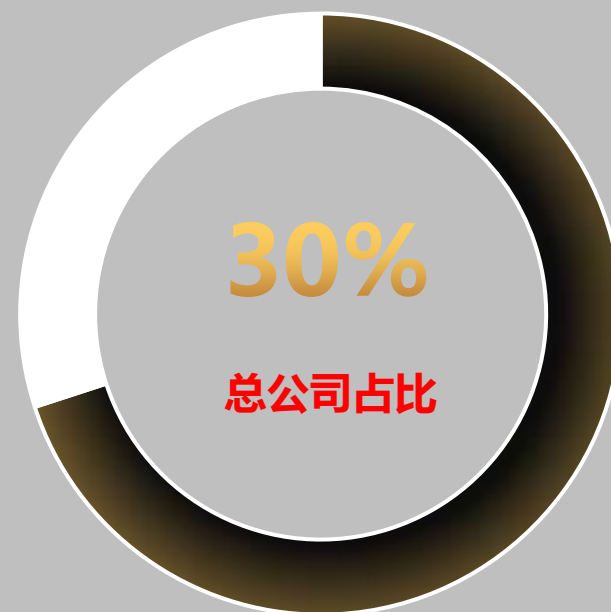
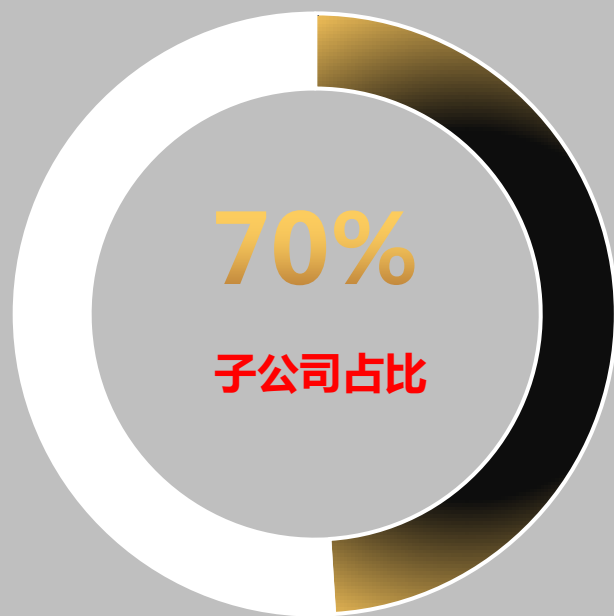


三、推荐子公司奖励政策

- 1、按总公司规定，在子公司利润分配中，总公司所占的30%比例，换算成100%后，按4%直接奖励给推荐人，每年享受。
- 2、如果推荐人直接参与子公司的发起和筹建，则发起人在子公司股份中自带5%的股权。
- 3、以上两种政策只能二选一，不能同时拥有。

四、成立子公司收益

子公司经营利润收益



子公司与总公司的利润分配比例

子公司收入来源

- 1、发生易出交易时按易货交易额收取5%手续费（**现金**）；
- 2、货物进出差价：约易入价值的5%-10%（**易货提单**）。



子公司支出项目：

1、个人推荐提成：

平均按子公司推荐会员易货时易出交易额的4%计算；

2、运营成本、费用：

包括子公司员工工资、低价值固定资产（电脑、保险柜、文件柜、办公家具等）、推广费（广告宣传、印刷等）、房租、差旅费、接待费、办公用品、水电费等；

3、税收：

包括增值税、城建税、教育费附加税、企业所得税、印花税等。

举例说明

B公司2019年8-12月会员易货交易额累计1亿元（易出），公司在册员工（含股东）15人，招聘业务员（劳务合作）30人，办公场所400平方米（租金20,000/月）。当年公司利润估算：

公司营业收入：12,000,000元

1、手续费收入：

1亿元*5%=5,000,000元（现金）

2、商品易入易出差：

1亿元*7%=7,000,000元（提单）综合按7%测算

举例说明

公司经营成本：5,388,000元

推广提成：1亿元*4%=4,000,000元（按综合4%测算）（提单）

员工工资：10,000元*15人*5月=750,000元

租金：400平米*100元*5月=200,000元

电脑：15台*4000元=60,000元

办公家具：8人*1,000元+7人*10,000=78,000元

推广宣传费：50,000元

差旅费：50,000元

接待费：100,000元

其他办公费用：100,000元

举例说明

税收：1,069,107元

增值税：手续费收入5,000,000元/ $1.03 \times 3\% = 145,631$ 元

（价内缴纳）

企业所得税：手续费收入5,000,000元-经营成本（不含推广提成）

$$1,388,000 = 3,612,000 \text{元} \times 25\% = 903,000 \text{元}$$

城建税（7%）、附加税（5%）等：增值税 $145,631 \times 12\% = 17,476$ 元

印花税：1亿元 $\times 0.003\% = 3,000$ 元

子公司利润

现金： $5,000,000 - 1,388,000 - 1,069,107 = 2,542,893$ 元

提单： $7,000,000 - 4,000,000 = 3,000,000$ 元



子公司股东（不含总公司）利润

现金： $2,542,893 \text{ 元} * 70\% = 1,780,025.10 \text{ 元}$

提单： $3,000,000 \text{ 元} * 70\% = 2,100,000 \text{ 元}$

个人提成收益

在册员工（含股东）15人及招聘业务员（劳务合作）30人，根据推荐会员易货交易额提成分配**4,000,000元**提单。



总公司上市后的估值收益

总公司筹备上市时，子公司其他股东所占股份按利润分配比例（即70%）参与股改，总公司所占股份按利润分配比例（即30%）参与股改。



举例说明

2022年汇通易货总公司旗下子公司150个（其中：年易货交易额10亿公司100家，年易货交易额5亿公司50家），公司筹备上市，150家子公司全部纳入股改，按年6%利润率（保守），经三轮融资（市盈率10倍）测算：

1、上市公司估值：

$(100\text{家} \times 10\text{亿元} + 50\text{家} \times 5\text{亿元}) \times 6\% \times 10\text{倍} \times 3\text{轮} = 2250\text{亿元}$

2、每股估值：

$2250\text{亿元} / (150\text{家} \times 100\text{股}) = 1500\text{万元}$

3、每家子公司股东（不含总公司）估值：

$70\text{利润占比} \times 1500\text{万元} = 10.5\text{亿元}$



备注说明：

最终股改子公司持有股份数量，以子公司交易规模、利润率等指标加权测算后确定。

The background features a dark blue to black gradient, overlaid with dynamic, flowing light streaks in shades of blue and purple. These streaks create a sense of motion and depth, resembling a stylized 'X' or a network of energy lines.

云南汇通易货科技有限公司